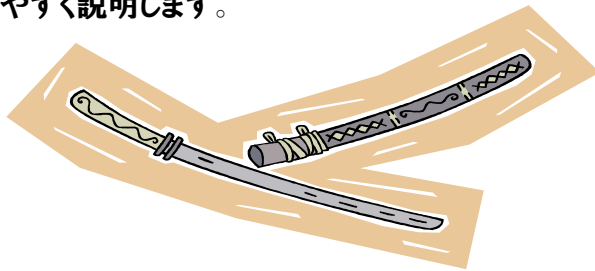


成功と失敗の分岐点

戦国武将たちから学ぶ事業承継

事業承継成功の秘訣

事業承継には多くの失敗事例が生じています。その多くは株式の承継ばかりに気をとられた結果、事業承継を考えるにあたり非常に重要なポイントである「ビジョンの明確化」「理念の承継」「右腕の存在」を無視したことに原因があります。そこで現代の経営者と通じる部分がある戦国武将たちの事業承継を学ぶことにより、これらのポイントの重要性を分かりやすく説明します。



講演内容

- ① 有力武将の事業承継を徹底検証
- ② 現代の経営者へのメッセージ
- ③ 事業承継計画書の作成の3つのポイント
- ④ 事業承継が成功したと言えるのは？

講師プロフィール

ふじなが さとし
藤永 悟志



株式会社ストーリーア・代表取締役
経営コンサルタント／1級ファイナンシャルプランニング技能士

1966年大阪生まれ 金融機関・会計事務所・不動産会社を経て、8年間コンサルティング会社に勤務。

2006年7月、経営コンサルティング会社である株式会社ストーリーアを設立し、代表取締役に就任。中小企業経営者が頭を悩ます「企業経営」「相続」「事業承継」という三位一体のコンサルティングを行う経営コンサルタント。

弱者である中小企業が生き残っていくための経営戦略の策定や人材活用、次世代への承継など、経営全般に関するサポートをしている。実際のコンサルティングでは、長年現場において多くの企業経営に関する失敗事例を目の当たりにしていることから、なぜ失敗したのか？を検証しながら、成功への道筋を立てる考え方をベースにしたコンサルティングを行っている。

また、金融機関や商工会議所などでの講演活動や、書籍の執筆活動も行っている。講演では、多くの経営者の方々が興味をもつ戦国時代など、歴史を題材とした内容で現代に置き換えたものが中心となっている。

日時

場所