

営業マン必見! 提案プレゼン力向上セミナー

～顧客の信頼を獲得する伝え方と資料作りの秘訣～

提案営業、報告会議、補助金申請など、ビジネスでは社内外を問わずあらゆるシーンで物事を伝える力『プレゼン力』が求められます。しかし、正しい取り組み方を知らないばかりに「ポイントが絞り切れずに言いたいことが上手く伝わらない」といった状況に陥りがちです。そこで今回は、話題の本『バスガイド流プレゼン術（天才ジョブズよりも身近なバスガイドに学べ）』の著者を講師に招き、プレゼンの極意を体系的に解説致します。ぜひこの機会にご参加下さい。

- < 講義内容 >
1. プレゼンの正しい作業手順と力配分とは
 2. 論理的で分かりやすい話をするための条件
 3. 一目で伝わるプレゼン資料の作り方
 4. 聴き手を惹きつけるスピーチのポイント



◆講師プロフィール◆

株式会社ナレッジステーション 代
プレゼンテーション専門コンサルタント **伊藤誠一郎氏**

1971年東京都出身。学習院大学法学部法学科卒業。15年以上にわたり医療情報システム、医療コンサルティングの分野において提案営業やプロジェクト会議等で年間100回以上のプレゼンを行った経験を持つ。2009年に独立起業し、(株)ナレッジステーションを設立。それまでの実務経験を活かし、プレゼンテーション専門に企業研修講師や経営者にコンサルティング等を行っている。また個別指導にも力を入れており、重要な営業案件や報告会議、昇進試験を控えた会社員をはじめ、自己発信力を高めたい経営者、就職試験やAO入試に臨む学生などが全国から多数参加している。

フジテレビ「ホンマでっかTV!」、FM .J-WAVE「Tokyo Morning Radio」、日経 M.I 等メディア出演室

日時 平成28年11月25日(金) 13:30～15:30

場所 会津若松商工会議所

受講料 無料 定員 50名 (定員になり次第締切ります)

申込方法 下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込み下さい。

主催 会津若松商工会議所・中小企業相談所

会津若松商工会議所 行 ⇒ FAX: 0242-27-1207

※切り取らずにFAXしてください。

「プレゼン力向上セミナー」受講申込書

平成28年11月25日開

事業所名	TEL	
事業所所在地		
受講者氏名		