

# 消費税が上がっても影響されない！ お客様に感謝されて高く売れる接客トーク

## 単価300円から4000万円まで売りまくった『営業の女王』が教える！

マーケティング、行動心理学を取り入れ、どうすれば値段で競争することなく、お客様から選んでもらえるのか、しかも感謝して買っていただけるのかという方法を、事例とワークを交えてお伝えします。幅広い業界・業種の方、特に女性客をターゲットとする業種におすすめです。

### 講演内容

- 1、売ろうと思わない！
- 2、マニュアルトークを使わない！
- 3、商品の説明をしない！
- 4、自分の言葉だけで話さない！
- 5、お客様を「買いたい気持ちに変える」6つのキーワード



### 講師プロフィール



株式会社Shuka Berry 代表取締役  
営業コンサルタント・講師

## 前川 あゆ（まえかわ あゆ）氏

化粧品の店頭販売、住宅リフォームと新築の営業、法人向け広告企画営業で、売上日本一をはじめ20年以上トップセールスとしての輝かしい実績多数。「営業の女王」の異名を持つ。

現在はコンサルタント、講師として活躍。20年以上の現場経験を活かして、机上の空論ではなく、聞いた誰もがその日からできる「再現可能な行動」を教えることで、研修やセミナーを「一過性のイベント」ではなく、「目的を達成するための手段」にし「結果を出す」ことを使命としている。

お問い合わせは

株式会社ブレイン  
0422-49-6262

Brain