

ごうぎん経営者クラブ 実務研修

小さいからこそ勝てる戦略がある

会員限定

大手に負けない！

逆転の法則で、利益 3 倍 10 倍を目指せ！

「儲かっているのは大きな会社だけ。小さい会社は儲からない」と思っていないですか？

全く同じ商品を作ったり販売したりしていても、“法則”を知っている会社と何も知らないで営業や経営をしている会社では、「従業員 1 人当たりの純利益（もしくは経常利益）」に 3~10 倍の差がつきます。

本セミナーでは、倒産した企業を 1,600 件以上調査して分かった、儲けるための“法則”について学んでいただき、御社を儲かる会社に変身させます。

講師

ランチェスターマネジメント株式会社 代表取締役 ^{かわべ}河辺 よしろう 氏

【経歴】

40ヶ国を一人旅。日本大学を卒業後渡米しクラーク大学にてマーケティングを専攻。食品メーカーの新製品企画開発研究員から東証 1 部上場の商社勤務を経てオーガニック FC&コンサルティングの会社として独立。

専務取締役として約 5 億円を調達し約 1 年半で、資本金 1 億円社員 100 名超の規模に育て上げ海外に進出。ビジネスモデル構築、営業戦略などを零細から大手企業まで幅広く指導。国内だけではなくアジア、欧米へ進出する支援のほか、地方創生やインバウンド戦略講師としても全国で活躍。ロサンゼルス、ロンドン、シンガポールでの実績多数あり。



研修概要

開催地	出雲会場	倉吉会場
日時	3月15日(木) 10:00~17:00	3月16日(金) 10:00~17:00
会場	とき 朱鷺会館 2階 中ホール 出雲市西新町 2丁目 2456 番地 4	倉吉未来中心 1階 セミナールーム 1 倉吉市駄経寺町 212-5
対象	経営者、経営幹部、管理職、営業職	
定員	ごうぎん経営者クラブ会員限定 各会場 30名 (先着順) ※1社3名まで ※なお、今回ごうぎん経営者クラブに新規加入される方は会員扱いとなります。	
参加費	(1名につき) 2,000 円/人 (テキスト・昼食代を含みます。)	

主催：ごうぎん経営者クラブ、株式会社山陰合同銀行

セミナー内容

- ◆ 会社は、なぜ倒産してしまうのか
 - ・「赤字企業 7 割」の時代の経営方法
 - ・世界で起きていることが会社に与えるインパクト
 - ・「弱み」と「強み」は二律背反
 - ・頑張っても値引き競争になってしまうのはなぜ？
- ◆ 会社には 2 つの資産がある
 - ・決算資料だけでは、会社の实力は見てこない
 - ・決算書から「分かること」と「分からないこと」
 - ・黒字企業の实力をマトリクス分析で理解する
 - ・会社にとって本当に価値のある資産は目に見えない
- ◆ 経営は、発明ではなく発見の継続的な積み重ね
 - ・経営で差別化しなければならない 3 つのこと
 - ・儲けている会社の目標策定メソッド
 - ・目的と目標は似て非なるもの
 - ・仕事をしている社長と経営をしている社長の違い
- ◆ 〈ワーク〉
 - ・簡単に分かるランチェスター分析で現状チェック
 - ・弱点と課題が分かるランチェスター式 1 枚シート
 - ・儲かる経営は「投資」と「経費」で戦略を考える
 - ・正しい現状否定が会社の出発点
- ◆ 中小企業でもできる売れ続ける商品の作り方
 - ・商品開発にはロジックが存在する
 - ・マンボウ型にならない商品作り
 - ・引き上げと継続をテーマにする
 - ・売れ続ける商品の 3 つのポイント
- ◆ 事例研究
 - ・株式会社イワコーはなぜ売上半減から成功できたのか
 - ・中小企業でもできる需要変革型のビジネスモデルの作り方
 - ・これからの客層マーケティングのやり方
 - ・単価 1 5 0 円の商品で 12 億円売する方法
- ◆ 利益を倍増させるビジネスモデルの作り方
 - ・営業の結果は 3 要素
 - ・営業力は 2 乗の掛け算で決まる
 - ・儲けを増やすビジネスモデル、価格戦略の決め方
 - ・経営の 8 大要因でみる、強みをつくる目標設定の仕方
- ◆ 小さくても負けない会社を作る経営コンセプト
 - ・事業コンセプトは会社の名刺
 - ・勝てるターゲットは 3 つのフィールドから
 - ・差別化よりも個別化で勝負
 - ・3WH×PRG 理論で、小さくても儲かる仕組みの作り方

ごうぎん経営者クラブ 実務セミナー 会員専用参加申込書

■ 申込書はごうぎん各部店にお持ちいただくか、事務局まで FAX をお願いいたします。ごうぎん経営者クラブホームページからもお申込みいただけます。■ 受講票等は発行いたしません。当日受付にてお名前を確認いたします。■ 参加費は参加申込受付後、参加のご案内と請求書を送付いたします。指定口座へお振込み下さい。

■ 同業他社のご参加はお断りさせていただきます。

FAX:0852-55-2011

参加希望会場 へ〇をつけてください	3/15 出雲会場 ・ 3/16 倉吉会場		
貴社名			お取引店
住所	〒		
電話番号			
申込責任者名	所属	役職	氏名
	受講者氏名		役職
参加者名	フリガナ		
参加者名	フリガナ		
参加者名	フリガナ		

本申込書に記載された企業情報、個人情報等はセミナー開催のために、主催者及び講師において利用いたします。

【お問合せ先】ごうぎん経営者クラブ事務局 担当 市場・門脇・神庭 フリーダイヤル 0120-31-5138/FAX0852-55-2011

主催：ごうぎん経営者クラブ、株式会社山陰合同銀行