

迫る消費増税・軽減税率に負けない!



「増税転嫁を販路開拓に活かすセミナー」

主催：〇〇所

平成29年4月より消費税が10%になり、軽減税率が導入される予定です。消費者にとっては負担が増えることでマイナス面ばかり捉えられますが、ビジネスをする側にとっては、やり方次第で他社との差別化の大きなチャンスに変えることができます。今こそ、自社の弱み・強みを振り返り、新たな戦略を立てる大きなチャンスです。今回は、販路開拓に焦点をあてて、又、気になる軽減税率についても解説して頂きます。ぜひご参加下さい。

講演内容

- 軽減税率の基礎知識
- 増税と軽減税率が営業に与える影響
- 増税で恩恵を受けるビジネスはズバリこれ!
- 営業と商品戦略構築の関係性
- 増税時代に利益性を高める原則原理
- 営業のやり方を見直すチャンス
- 風が吹いたら桶屋が儲かる式メソッド

講師プロフィール
 ランチェスターマネジメント株式会社 代表取締役
 かわべ
河辺 よしろう 氏

大学卒業後渡米、クラーク大学にてマーケティングを学び40か国を一人旅。食品メーカーの新製品企画開発研究員として様々な食品開発に携わる。その後、東証一部上場の商社勤務を経て、オーガニックFCチェーン&コンサルティングの会社として独立。専務取締役、商品開発営業担当として同社を約1年半で資本金1億円社員100名超の規模に育て上げ、海外にも進出。自らの体験から経営戦略の現場での落とし込みをテーマに3人のケーキ屋さんから13万人の大手企業まで幅広く指導。2004年に独立。

日時 平成28年〇〇月〇〇日(〇) 〇〇:〇〇~〇〇:〇〇

場所 〇〇所 〒000-0000 〇〇〇〇〇〇〇〇〇〇〇〇〇〇〇〇〇〇〇〇 **受講料** 無料

申込方法 下記参加申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください
(締切 〇月〇日)

主催 〇〇所 TEL. 000-000-0000 FAX. 000-000-0000

(切り取らずに送信してください)

〇〇所 行き FAX **000-000-0000**
〇〇月〇〇日 『増税転嫁を販路開拓に活かすセミナー』 参加申込書

事業所名			受講者名
住所			
連絡先	TEL	FAX	

※ご記入頂いた情報は、本セミナーの事務処理の目的以外で使用することはありません。