

講演

# こうして店は潰れた ～地域土着スーパー「やまと」の教訓～

活性化を目指す商店街、買物難民の課題を抱える地域、レジ袋有料化等の環境対策・・・。  
日々の経営に不安を抱えている地域の中小企業経営者の皆様に向けて、講師に株式会社やまと元代表の小林久氏をお招きし、倒産・自己破産の実情・行政との関わり方など、当事者でなければ分からない問題を、自らの「しくじり体験」を通して明るくお話しいたします。  
逆境時の心構えや顧客・取引先・金融機関への対応等、生々しい体験談の中から「それでも何とかなる！」という勇気もらえる講演です。ぜひご参加ください。



著書

発刊 4 ヶ月で重版 5 刷の大人気著書！  
「こうして店は潰れた～地域土着スーパー「やまと」の教訓」  
出版／(株)商業界 2018年8月 発刊

女性記者が言った。  
「私はやまとさんが閉店してしまうことが悔しいです。  
これまでお年寄りをはじめ地域のために  
頑張ってきた会社が潰れてしまうなんて悲しいです」  
彼女の目から涙がポロポロこぼれていた。  
(本文より)



講師

元地域土着スーパーやまと 代表取締役  
**小林 久 (こばやし ひさし) 氏**

1984年明治大学卒。100年以上地域に愛された山梨のスーパーやまとが2017年12月突如倒産した。2018年8月、倒産の顛末とその経営手法を記した著書「こうして店は潰れた～地域土着スーパー「やまと」の教訓」を(株)商業界から出版。地域の中小企業経営者に元気を与えるべく、自身の経験から生々しい企業倒産の実情や逆境時のモチベーション維持、倒産してもなんとかなる手法等、当事者ならではのアドバイスを続けている。

日時

00年00月00日(○) 00:00～00:00

場所

○○○○○○○○○○ ○○○○○ ○○-○ TEL 000-000-000

受講料

○○

定員

00名 (定員になり次第締め切り)

主催

○○○○○○○○○○ ○○○○○ TEL 000-000-000 FAX 000-000-000

(切り取らずにそのまま送信してください)

○○○○○○ 行

セミナー参加申込書

法人名		TEL	
住所		FAX	
受講者名		受講者名	

※本申込書にご記入頂いた個人情報につきましては、講演会に開催に係る受講者名簿の作成、出欠確認、講演会運営等に関する目的のみ使用します。