

# 成果をあげるための

展示会でも使える！

# 接客・商談の進め方

「接客や商談が苦手…」 「人見知りな性格で声かけができない…」 「なかなか成果が得られない…」  
そんなお悩みを解決します！ 苦痛な頑張り方ではなく、楽しく成果があがる接客術を伝授します。  
これからは、より効果的な手法を使って、接客や商談へ対応してみませんか？  
本セミナーでは、3,000回以上の展示会で接客経験を持つ講師をお招きし、  
接客ノウハウはもちろんのこと、知って得する展示会業界の最新情報もお伝えします。  
皆様のご参加を、心よりお待ちしております。

受講料  
無料

## 内容

- 接客や商談がうまく進まない原因
- 成果をあげるための伝え方のコツ
- 現場で役立つトークスクリプト作成ワーク
- 販路開拓の最前線！ 展示会業界の最新情報

## 講師

株式会社シャベリーズ代表取締役  
展示会専門接客トレーナー

まるやま くみこ  
丸山 久美子 氏

商品プレゼンターとして3,000回以上の展示会で接客代行を担った経験をもとに、新規見込客の獲得～商談獲得までのノウハウを形成。日本で最も展示会現場での接客経験を有する講師として活動中。  
パンフレット配布数：前年比160%増、アポイント獲得数：前年比200%増など、成果に直結する再現性の高い具体的なノウハウを提供。受講者からは「人見知りな性格だが、接客や商談への苦手意識がなくなった！」など好評を得ている。

● 著書「上手にアガりを隠して人前で堂々と話す法」

● 日時 令和〇〇年 〇月 〇〇日 (〇) 〇〇:〇〇～〇〇:〇〇

● 場所 〇〇〇〇〇 〇〇〇〇 〇〇〇〇

● 定員 〇〇名 (先着順に受付します) ※受講料は無料です

● 申込方法 下記申込書に必要事項をご記入の上、

FAXまたはTELにて〇月〇〇日(〇)までにお申し込み下さい。

● 主催 〇〇〇〇〇

● お問い合わせ 〇〇〇〇〇 TEL: 〇〇〇-〇〇〇-〇〇〇 FAX: 〇〇〇-〇〇〇-〇〇〇

FAX 〇〇〇-〇〇〇-〇〇〇

※切り取らずにFAXしてください

〇/〇(〇)『成果をあげるための接客・商談の進め方』受講申込書

事業所名		TEL	
所在地		FAX	
受講者氏名			

\*本申込書にご記入いただいた情報は、本講座開催に係る各種連絡の他、当会主催のセミナー案内等に利用させていただきます。